



## محمد حسین منصوریان

مدیر مارکتینگ

کارشناسی : مدیریت کسب و کار در دانشگاه آزاد اسلامی اصفهان (خوراسگان)

### مشخصات فردی

سن: ۲۱ سال

جنسیت: مرد

استان محل سکونت: اصفهان

شهر محل سکونت: اصفهان

وضعیت تاهل: مجرد

خدمت سربازی: معافیت تحصیلی

### اطلاعات تماس

موبایل: ۰۹۱۳۸۲۳۲۴۳۱

ایمیل: hosein.mansourian.۲۰۰۵@gmail.com

محل سکونت: خواجه

لینکدین: لینک صفحه

### حقوق و سابقه کاری

میزان سابقه کاری: ۵ سال

حقوق: ۴۵ - ۳۵ میلیون تومان

### سوابق شغلی

#### مدیر مارکتینگ

منوکا | هوش کافه رستوران

#### کارشناس ارشد فروش

سوپرمارکت فوری دیجیکالا

ارتقای تعداد وندور های فعال اصفهان از ۲۶ به ۳۷۵ شاپ در کمتر از ۴ ماه  
عقد قرارداد و آموزش فعالیت فروش آنلاین به بیش از ۲۵۰ شاپ فعال در اصفهان  
همکاری در افزایش فروش و ارتقای سطح کیفی مشتریان در سفارشات آنلاین فوری

#### مدیر فروش

شرکت بازرگانی ستاره هاومین

فروش خدمات و ایجاد بازار برای کالاهای خرد وارداتی شرکت

مذاکره و فروش برای واردات خط تولید های صنعتی از چین به صورت مستقیم

#### مدیر برند

شرکت دیجیتال مارکتینگ آلین بیزنس

ارتقای سطح کیفی برند

پایه ریزی اعتبار برند

برندسازی

تبلیغات اصولی و حرفه ای

ارتقای سطح مشتریان

حفظ و افزایش فروش

### سوابق تحصیلی

#### کارشناسی - مدیریت کسب و کار

دانشگاه آزاد اسلامی اصفهان (خوراسگان)

#### دوره های آموزشی

##### دوره پرامت نویسی گوگل

طول دوره: ۱ ماه

##### دوره جامع بازاریابی شریف

طول دوره: ۳ ماه

##### حسین طاهری

طول دوره: ۳ ماه

##### دوره جامع ویدیو گرافی

طول دوره: ۲ ماه

### زبان های خارجی

انگلیسی | متوسط

### نرم افزارها

Microsoft Word | متوسط

MathType | متوسط

Jira | متوسط

Adobe Premiere | پیشرفته

### مهارت های تکمیلی

۳ دی ۱۴۰۴

بروز رسانی رزومه:

JV-۲۱۶۲۲۴۵۳

شناسه کاربری:

آبان ۱۴۰۳ تا کنون (۱ سال و ۲ ماه)

ایران اصفهان

شهریور ۱۴۰۳ تا دی ۱۴۰۴ (۱ سال و ۴ ماه)

ایران اصفهان

خرداد ۱۴۰۰ تا شهریور ۱۴۰۳ (۳ سال و ۳ ماه)

ایران اصفهان

دی ۱۳۹۹ تا مهر ۱۴۰۲ (۲ سال و ۹ ماه)

ایران اصفهان

در حال تحصیل - ۱۴۰۲

دیجیکالا

(بدون گواهی نامه) ۱۴۰۴

دانشگاه شریف

(بدون گواهی نامه) ۱۴۰۳

برند سازی

(بدون گواهی نامه) ۱۴۰۳

فرزاد مهدادی

(بدون گواهی نامه) ۱۳۹۹

## درباره‌ی من

متخصص فروش، توسعه کسب‌وکار و مدیریت تیم فروش با بیش از ۵ سال تجربه حرفه‌ای در حوزه‌های بازرگانی، تبلیغات و فناوری. در مهم‌ترین سابقه کاری خود، مسئول لانچ و توسعه شهر اصفهان در دیجی‌کالا جت بوده‌ام؛ از مذاکره و عقد قرارداد تا مدیریت و رشد فروش. در این مسیر، بیش از ۲۳۰ فروشنده (Vendor) را جذب و مدیریت کرده و در شروع شراکت تجاری (BP) میان نرم‌افزار پارسیان و دیجی‌کالا نقش داشته‌ام. در حوزه فروش بین‌الملل، طی یک سال بیش از ۷ قرارداد فروش میلیاردی در زمینه واردات دستگاه‌های صنعتی از چین منعقد کرده‌ام. همچنین طی ۲ سال، ۱۵+ کمپین تبلیغاتی موفق برای برندهای مختلف، به‌ویژه کسب‌وکارهای خرد، اجرا کرده‌ام. سابقه راه‌اندازی و عقد قرارداد با بیش از ۵۰ کافه و رستوران در اصفهان در حوزه فروش نرم‌افزارهای مدیریتی و ارائه خدمات کوچینگ فروش و رشد کسب‌وکار را دارم. همچنین ۱۸ ماه به‌عنوان CCO در شرکت نرم‌افزاری ساناکو فعالیت داشته‌ام و طی یک سال گذشته با ۱۲+ برند در قالب کوچینگ همکاری کرده‌ام. تمرکز من بر فروش استراتژیک، مذاکره، توسعه بازار و رشد پایدار کسب‌وکارها است.